



Die Business Software für den technischen Großhandel auf Basis von Microsoft Dynamics™ NAV



Unternehmen des technischen Großhandels benötigen ein flexibles ERP-System, das den kompletten Warenfluss vom Warenlieferanten bis zum Endkunden optimiert. Zum einen müssen Einsparpotentiale genutzt werden, andererseits ist der Anspruch bezogen auf Servicequalität und Dienstleistungen rund um die Kernprodukte innerhalb der letzten Jahre stetig gestiegen. Kundenbindung und Integration in aktuelle Kommunikationstechnologien sind unabdingbar, um der Schnelligkeit in der Branche gerecht zu werden.

Nur mit einer modernen und flexiblen Business Software, welche die individuelle Kundenorientierung unterstützt, kann der technische Großhandel im direkten Wettbewerb bestehen. Aufgrund des modularen Aufbaus dieser Branchenlösung können individuelle, spezifische Anforderungen der Unternehmen schnell umgesetzt und wirtschaftlich abgebildet werden. Dabei greifen alle Modulbereiche direkt ineinander:

- Vertrieb & Marketing
- Webshop *
- Beschaffung & Einkauf
- Lager, Logistik & Versand
- Offline MDE-Lösung *
- Montage & Fertigung
- Service-Management
- Zeiterfassung *
- Finanzbuchhaltung
- Controlling
- BI & Analytics
- Revisions sichere Archivierung *

(*optionale Erweiterung)

Funktionalitäten der Lösung

- Auftragschnellerfassung
- Montage- und Set-Artikel
- Rückstandsauflösung
- schnelle mobile Kommissionierung
- integrierte Versandlogistik mit Sendungsverfolgung
- diverse Dispositionsarten und Meldebestand
- Bestellüberwachung und Liefermahnungen
- Import von Lieferantenpreislisten
- Optional: integrierter Webshop
- Optional: offline MDE-Lösung für Lager & Logistik





Komplettlösung für den technischen Großhandel

Die Branchenlösung Technischer Großhandel basiert auf unseren langjährigen Erfahrungen in diesem Umfeld. Die umfangreichen Standardfunktionen des ERP-Systems Microsoft Dynamics™ NAV bilden die Grundlage für die ausgereifte Branchenfunktionalität.

Mit unserer Lösung lassen sich die Anforderungen der Großhandlungen für industriellen und technischen Bedarf mit allen dazugehörigen Dienstleistungen sowie Be- und Verarbeitungen abbilden.

Umfasst Ihr Sortiment z.B. technische Gummi- und Kunststoffzeugnisse, Antriebselemente, Schläuche und Armaturen, persönlichen Schutzausrüstungen, Dichtungen oder Wälzlager? Oder zählen auch Werkzeuge, Schrauben, Kugellager, Hebezeuge, Räder und Rollen, Dicht- und Klebstoffe, Brandschutzartikel, Wartungsprodukte oder Schleif-/ Poliermittel zum Programm? Oder haben Sie sich auf den Handel mit Ersatzteilen spezialisiert?

Dann ist Ihr Fokus auch unser Fokus!

Geschäftsprozesse und einfache Bedienung

Liegen Ihre besonderen Anforderungen als technischer Großhändler auch insbesondere in:

- der Verwaltung von sehr großen Artikelbeständen und einer dazu passenden Artikelorganisation,
- dem regelmäßigen Import von großen Datenmengen der Lieferanten,
- der schnellen und vollständigen Anzeigemöglichkeit aller benötigten Informationen zu Artikeln und Kunden,
- der Verwendung von Alternativartikeln in der Auftragserfassung,
- der flexiblen Abbildung von umfangreichen Preis- und Rabatt-Strukturen,
- auftragsindividuellen Stücklisten (Sets, Montage),
- auftragsbezogenen Bestellungen aus dem Verkaufsprozess mit Information über Frachtfrei-Grenzen,
- dem schnellen Versand der Angebote per Email,

- der Minimierung des Lagerbestands unter Beibehaltung einer optimalen Lieferfähigkeit,
- oder der Anbindung des Außendienstes?

Für diese Anforderungen wurde die Branchenlösung Technischer Großhandel konzipiert. Hierbei wurde neben der Funktionalität ein besonderer Schwerpunkt in die Abbildung der Geschäftsprozesse gelegt.

Features und optionale Erweiterungen

Zu den zahlreichen Features und Optionen dieser flexiblen Branchenlösung gehören unter anderem:

- Web-Client, Mobiler Client, Handy App
- Mehrsprachigkeit, Mehrwährungsfähigkeit
- integrierter Webshop
- Serien- und Chargennummern-Verfolgung
- Rabatt-, Bonus- und Provisionsverwaltung
- Flexible Artikelmerkmale und Artikeltexte
- Verwaltung von Bildern und Dokumenten
- umfangreiche Artikelanalysen
- Absatzplanung
- Erweiterte Angebots-/Auftragsverwaltung
- VK-Preiskalkulation
- Konditionsverwaltung
- Artikel-Zuschlagsverwaltung
- Ersatz-Artikel
- Auftragsorientierte Bestellung
- Mobile Datenerfassung
- Auftragsmontage
- Rückstandsauflösung und Versandlogistik
- Sammelrechnungen
- Reklamations-Abwicklung (RMA)
- Kunden-Artikel-Referenzen
- Lieferanten-Artikel-Referenzen
- Import von Preislisten und Artikeln
- revisions sichere elektronische Archivierung
- EDIFACT – elektronischer Datenaustausch
- Belegversand per Mail
- Integration von Microsoft Office

➔ VISIONDATA business consult AG

Als Microsoft Partner und autorisierter Partner für die weltweit führenden Softwareprodukte Microsoft Dynamics™ NAV und EASY ENTERPRISE ist unser Schwerpunkt die Erstellung und Einführung betriebswirtschaftlicher Software-Komplettlösungen. Mit unseren Branchen- und Speziallösungen sowie Dokumenten-Management und Workflow-Systemen sind wir erster Ansprechpartner für Handels-, Dienstleistungs- und Industrieunternehmen.

In enger Zusammenarbeit mit den Auftraggebern analysieren wir vorhandene Geschäftsabläufe und entwickeln wegweisende Strategien, Prozesse und Strukturen. Gemeinsames Ziel ist die nachhaltige Optimierung der Organisation und Systeme unserer Kunden. Dazu gehört neben der Einführung der Standard-Software, branchenbezogener Zusatzmodule und zugehörigen Dienstleistungen auch der reibungslosen Service. Unser Branchen-Know-How und die umfangreichen Projekterfahrungen unserer Mitarbeiter bieten dafür beste Voraussetzungen.