

## BMEcat-Modul Lieferantenkatalogimport

auf Basis von Microsoft Dynamics™ NAV

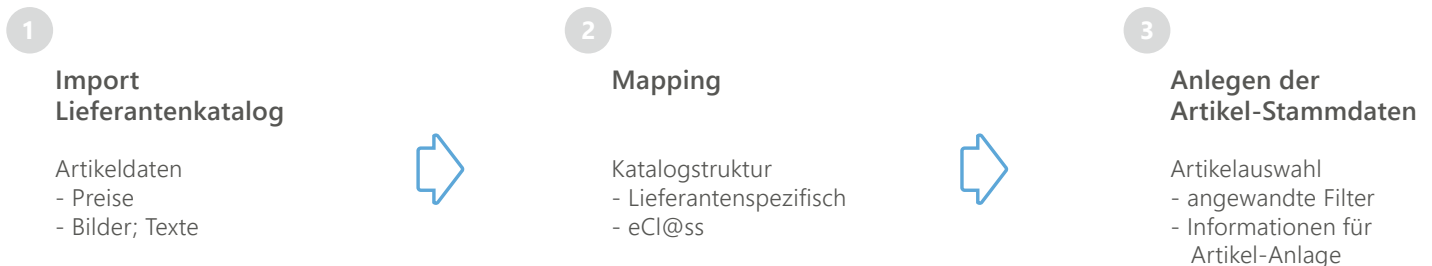


### Ob individualisiert oder standardisiert – einfach BMEcat

In der Praxis ist fast ausschließlich die Verwendung einer unternehmenseigenen Strukturierung von Produkten oder Dienstleistungen die Regel. Beim Austausch von Produktkatalogen im B2B-Bereich stehen Unternehmen der Herausforderung gegenüber, eine schnelle Adaption in komplexen Produkten und unterschiedlichen Produktgruppen zu ermöglichen. Möglich wird dies durch die Verwendung unseres BMEcat-Moduls.

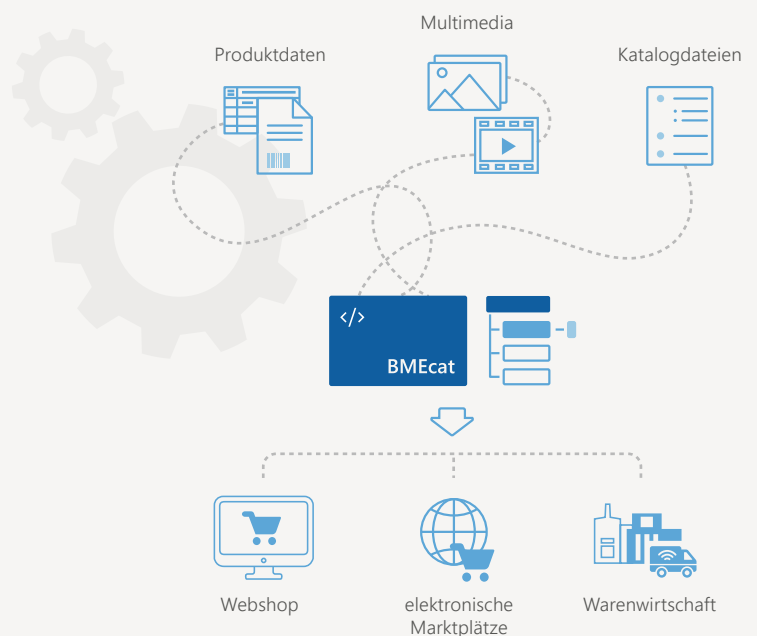
BMEcat ist ein XML-basiertes Austauschformat für Katalogdateien. Es findet Anwendung beim Informationsaustausch und bei der Bereitstellung von Artikeldaten und Artikelinformationen.

Der Übernahmeprozess der Katalog-Artikel besteht aus 3 Schritten: Der Lieferanten-Katalog wird importiert. Es folgt die Überführung der erhaltenen Katalogstruktur in die eigene Struktur (Mapping). Abschließend werden die Artikel und Kategorien selektiert, wobei die zu übernehmenden Informationen ausgewählt werden.



### Die wichtigsten Funktionalitäten im Überblick

- Import und Anlage von Lieferanten-Artikeln
- Import und Anlage von Artikelinformationen:
  - Preise
  - Texte
  - Bilder
  - Artikelmerkmale
  - Lieferanten- und Herstellerspezifika
- Integration der lieferantenspezifischen Produkt- und Warengruppen in die unternehmenseigenen Struktur
- Individuelle und standardisierte Gruppierung nach eCl@ss



## Mapping gegen Lieferantenkatalog

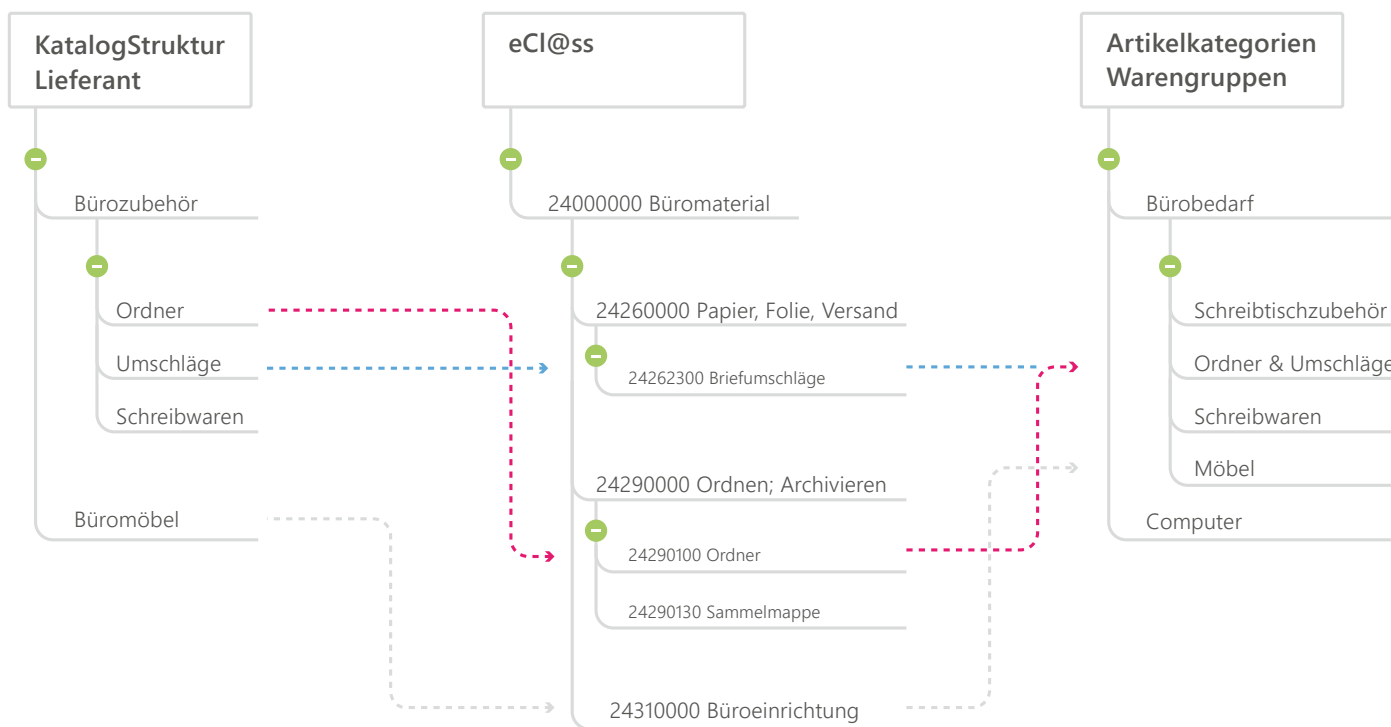
Das Mapping der lieferanteneigenen Katalogstruktur auf die unternehmenseigene Katalogstruktur ist ein einmaliger Aufwand pro Lieferant. Die Artikelkategorien bilden dabei die unternehmenseigene Katalog- bzw. Warengruppenstruktur.

Nach der Zuordnung kann die Struktur „per Knopfdruck“ auf neu importierte Kataloge des Lieferanten angewandt werden.

## Mapping gegen eCl@ss

Der Vorteil bei der Verwendung eines Standards liegt in der Minimierung des Bearbeitungsaufwandes. Das Mapping muss nur einmal durchgeführt werden und kann auf beliebig viele Lieferanten-Kataloge übertragen werden.

Der Abgleich (das Mapping) aller Parteien findet nur gegen den eCl@ss-Katalog statt. Damit ist eine Zuordnung der jeweils eigenen Katalogstruktur gewährleistet.



Microsoft Partner  
Gold Enterprise Resource Planning



## ➔ VISIONDATA business consult AG

Als Microsoft Partner und autorisierter Partner für die weltweit führenden Softwareprodukte Microsoft Dynamics™ NAV und EASY ENTERPRISE ist unser Schwerpunkt die Erstellung und Einführung betriebswirtschaftlicher Software-Komplettlösungen. Mit unseren Branchen- und Speziallösungen sowie Dokumenten-Management und Workflow-Systemen sind wir erster Ansprechpartner für Handels-, Dienstleistungs- und Industrieunternehmen.

In enger Zusammenarbeit mit den Auftraggebern analysieren wir vorhandene Geschäftsabläufe und entwickeln wegweisende Strategien, Prozesse und Strukturen. Gemeinsames Ziel ist die nachhaltige Optimierung der Organisation und Systeme unserer Kunden. Dazu gehört neben der Einführung der Standard-Software, branchenbezogener Zusatzmodule und zugehörigen Dienstleistungen auch der reibungslosen Service. Unser Branchen-Know-How und die umfangreichen Projekterfahrungen unserer Mitarbeiter bieten dafür beste Voraussetzungen.